

**ВСП «ХАРКІВСЬКИЙ ТОРГОВЕЛЬНО-ЕКОНОМІЧНИЙ ФАХОВИЙ  
КОЛЕДЖ ДЕРЖАВНОГО ТОРГОВЕЛЬНО-ЕКОНОМІЧНОГО  
УНІВЕРСИТЕТУ»**


**З В І Т**

Назва практики	<u>Практична підготовка : виробнича практика</u>
Циклова комісія	<u>Економіки, управління та адміністрування</u>
Галузь знань	<u>05 Соціальні та поведінкові науки</u>
Спеціальність	<u>051 Економіка</u>
Освітньо-професійна програма	<u>Економіка підприємства</u>
Прізвище, ім'я, по батькові здобувача	<u>Черняєва Таміла Іванівна</u>
Курс, академічна група	<u>2 курс, група Е-23</u>

**Харків, 2025**

### Календарний графік проходження виробничої практики

№ з/п	Назва робіт	Тижні проходження практики			Відмітки про виконання
		1	2	3	
1	Організаційно-економічна характеристика об'єкту практики	+			Виконано
2	Аналіз майнових ресурсів підприємства	+			Виконано
3	Економічна оцінка оборотності активів (матеріальних ресурсів) підприємства		+		Виконано
4	Аналіз основних засобів та їх використання		+		Виконано
5	Дослідження процесу формування витрат і прибутків			+	Виконано
6	Складання та захист звіту			+	Виконано

Керівник практики: 

викладач циклової комісії Капіталіна ГУРОВА  
(посада, ім'я, прізвище)

## **Зміст**

1. Основна частина
2. Висновки
3. Список використаних джерел

## 1. Основна частина

### АТ «ДЖЕЙ ТІ ІНТЕРНЕСНЛ КОМПАНІ УКРАЇНА»

АТ «ДЖЕЙ ТІ ІНТЕРНЕСНЛ КОМПАНІ УКРАЇНА» є українським представництвом міжнародної тютюнової компанії Japan Tobacco International (JTI), яка входить до трійки найбільших тютюнових компаній світу.

Рік заснування 1995, а з 1999 року компанія почала працювати як тютюновий виробник на території України.

Компанія JTI виробляє та продає всесвітньо відомі бренди тютюнових виробів та сигарет, такі як :

- Winston,
- Camel,
- Mevius та
- LD, а також місцеві бренди сигарет з лояльною підтримкою у всьому світі.

Основні види діяльності включають оптову та роздрібну торгівлю тютюновими виробами, дослідження ринку та консультування з питань комерційної діяльності. Перелік діяльності підприємства:

Основний:

46.35 Оптова торгівля тютюновими виробами

Всього за цим КВЕД:

Інші:

46.17 Діяльність посередників у торгівлі продуктами харчування, напоями та тютюновими виробами

46.39 Неспеціалізована оптова торгівля продуктами харчування, напоями та тютюновими виробами

78.30 Інша діяльність із забезпечення трудовими ресурсами

46.90 Неспеціалізована оптова торгівля

47.26 Роздрібна торгівля тютюновими виробами в спеціалізованих магазинах

47.54 Роздрібна торгівля побутовими електротоварами в спеціалізованих магазинах

47.78 Роздрібна торгівля іншими невживаними товарами в спеціалізованих магазинах

47.91 Роздрібна торгівля, що здійснюється фірмами поштового замовлення або через мережу інтернет

47.99 Інші види роздрібної торгівлі поза магазинами

70.22 Консультування з питань комерційної діяльності й керування

73.20 Дослідження кон'юнктури ринку та виявлення громадської думки

Таблиця 1

## Склад і структура активів на підприємстві

Найменування активу	Початок періоду		Кінець періоду		Відхилення	
	Сума, тис. грн.	%	Сума, тис. грн.	%	Сума, тис. грн.	%
- Необоротні активи	34861	1,16	35325	0,93	464	- 0,23
- Оборотні активи – всього	2964992	98,84	3756303	99,07	791311	- 0,23
У тому числі:						
- запаси	2063233	69,59	2889727	76,93	826494	+7,34
- дебіторська заборгованість	898729	30,31	861247	22,93	37482	- 7,38
- грошові кошти та поточні фінансові інвестиції	730	0,02	2586	0,07	1846	+0,05
- інші оборотні активи	0		0			
<b>Разом</b>	<b>2999853</b>	<b>100</b>	<b>3791628</b>	<b>100</b>		–

Висновок: Активи підприємства зросли на 836636 тис. грн, що свідчить про розширення діяльності. Основне збільшення відбулося за рахунок оборотних активів, частка яких зросла до 99,07%.

Найбільше зростання спостерігається у Запасах (+826494 тис. грн, або +7,34%), що може свідчити про активне нарощення виробничих або торговельних ресурсів. Дебіторська заборгованість зменшилася на 37482 тис. грн (-7,38%), що може свідчити на покращення розрахунків з контрагентами.

Грошові кошти та поточні фінансові інвестиції також зросли на (+0,05%), що може свідчити про покращення ліквідності підприємства. Частка необоротних активів у загальній структурі зменшилася на 0,23%, хоча їх абсолютна вартість зросла на 464 тис. грн., яка зосереджена на короткостроковість оборотів ресурсів.

Таблиця 2

## Темпи приросту активів та фінансових результатів підприємства

Показник, тис. грн	За попередній період, тис. грн	За звітний період, тис. грн	Темп приросту, %
Чистий дохід	9129405	11599059	127-100=+27
Активи	2999853	3791628	126-100=+26
Чистий прибуток (збиток)	(-376437)	168605	-44,78(-45)

Висновок: Темп приросту активів  $100\% < T_A$  (26%) – підприємство нарощує економічний потенціал.

Темп приросту чистого доходу ( $T_{чд}$ ) = 127%.  $T_A$  (26%) <  $T_{чд}$  (27%) – виручка зростає швидше за активи → підвищення ефективності використання ресурсів. Підприємство використовує свої активи більш інтенсивно, що позитивно відображається на зростанні доходів.

Підприємство вийшло зі збитків (-376437 тис. грн) і отримало прибуток (168605 тис. грн).

Темп приросту чистого прибутку ( $T_{чп}$ ) = -45% – значно відстає від  $T_{чд}$ , що вказує на низьку рентабельність. Темп приросту чистого прибутку є від’ємним ( $T_{чд} > T_{чп}$ )

Таблиця 3

### Показники оборотності активів

Показник	Попердній період, коефіцієнт	Звітний період, коефіцієнт
Оборотність усіх активів	2,6884(2,69)	3,4157(3,42)
Оборотність постійних активів (фондовіддача)	271,5 9129405/((33425+33829)/2)	344,93(345) 11599059/33627
Оборотність оборотних активів	2,7165(2,72)	3,4514(3,5)

Висновок: Показники оборотності активів зросли, що свідчить про підвищення ефективності використання ресурсів.

Оборотність усіх активів зросла з 2,69 до 3,42, що вказує на швидше генерування доходу.

Оборотність постійних активів (фондо-віддача) підвищилася з 271,5 до 345, що свідчить про ефективніше використання основних засобів.

Оборотність оборотних активів покращилася з 2,72 до 3,5, що вказує на покращення ліквідності та можливе скорочення термінів реалізації продукції.

Таблиця (3,4,5)

### Показники оборотності оборотних активів

Показники	Початок періоду	Кінець періоду	Відхилення
Оборотність усіх активів ( $K_{OA}$ ), оборотів	2,6884(2,69)	3,4157(3,42)	+0,73

Оборотність постійних активів (фондовіддача) ( $K_{ОПА}$ ), оборотів	271,5	344,93(345)	+73,5
Оборотність оборотних активів ( $K_{ООБА}$ ), оборотів	2,7165(2,72)	3,4514(3,5)	+0,78
Тривалість одного обороту оборотних активів (ТО), днів	132,35	102,86	-29,49
Оборотність запасів ( $K_{ОЗ}$ ), оборотів	3,6864(3,69)	4,6836(4,68)	+0,99
Тривалість одного обороту запасів (ТЗ), днів	97,56	76,92	-20,64
Оборотність дебіторської заборгованості ( $K_{ОД}$ ), оборотів	10,37	13,18	+2,81
Тривалість одного обороту дебіторської заборгованості (ТД), днів	34,72	27,31	-7,41

Розрахунок:(приклад попереднього періоду)

Оборотність усіх активів (КОА), оборотів:  $9129405 / ((2999853 + 3791628) / 2)$

Висновок:  $K_{ОА}$  зросла з 2,69 до 3,42 оборотів - ефективність використання активів покращилася.

$K_{ОПА}$  підвищилася з 271,5 до 345 оборотів - продуктивність основних засобів зросла.

$K_{ООБА}$  збільшилася з 2,72 до 3,5 оборотів - ліквідність покращилась.

ТО скоротилася з 132,35 до 102,86 днів - кошти обертаються швидше.

$K_{ОЗ}$  піднялася з 3,69 до 4,68 оборотів - запаси реалізуються швидше.

ТЗ зменшилася з 97,56 до 76,92 днів - заморожені кошти знижуються.

$K_{ОД}$  зросла з 10,37 до 13,18 оборотів - розрахунки з боржниками прискорилися.

ТД скоротилася з 34,72 до 27,31 днів - покращення фінансової стійкості.

Оборотність активів, запасів і дебіторської заборгованості зростає, а тривалість їх обороту зменшилася, що вказує на ефективніше використання ресурсів та прискорення обігу коштів, що в свою чергу свідчить про покращення фінансової стійкості підприємства.

**Результати розрахунків оцінки забезпеченості підприємства основними засобами**

Найменування основних засобів	Наявність основних засобів на початок періоду		Наявність основних засобів на кінець періоду		Абсолютний приріст за		Темп росту, у % за	
	сума, тис. грн.	частка, %	сума, тис. грн.	частка, %	складом, тис. грн	структурою, %	складом	структурою
Будівлі та споруди	4307.53	12,87	4005.86	11,84	-301.67	-1,03	93	92
Машини та обладнання	17131.38	51,25	17539.51	51,85	408.13	+0,6	102,38	101,17
Транспортні засоби	11985.93	35,86	12283.97	36,31	298.04	+0,45	102,49	101,25
Земельні ділянки	0		0					
Інші основні засоби	0		0					
Разом	33424.84	100	33829.34	100	404,5	0	404,5	-

1. Розрахунок частки: Попередній період

$(33424.84/4307.53*100)$

2. Розрахунок абсолютного приросту за складом, тис. грн:

$(4005.86-4307.53)$

3. Разом розрахунок абсолютного приросту за складом, тис. грн:

$(-408.13)+298.04+404,5$

4. Темп росту, у % за складом:

$(4005.86/4307.53*100)$

5. Темп росту, у % за структурою

$(11,84/12,87*100)$

Висновок: Вартість основних засобів підприємства зросла на 404,5 тис. грн. Це свідчить про поступове оновлення активів.

Зміни в структурі. Будівлі та споруди зменшилися на 301,67 тис. грн, їх частка в загальній структурі скоротилася на 1,03%. Водночас машини та обладнання збільшилися на 408,13 тис. грн (+0,6%), а транспортні засоби – на 298,04 тис. грн (+0,45%).

Спостерігається тенденція до зменшення частки будівель і споруд, що може свідчити про відсутність інвестицій у нерухомість або її вибуття.

Основне оновлення відбулося за рахунок збільшення машин, обладнання та транспортних засобів, що позитивно впливає на виробничий процес.

Земельні ділянки та інші активи залишилися без змін.

Таблиця 7

### Результати розрахунків показників технічного стану та ефективності використання основних засобів

Показники	Початок періоду	Кінець періоду	Відхилення
Коефіцієнт зносу основних засобів (Кз), %	50,9	56,74	+5,84
Коефіцієнт придатності основних засобів, (Кп), %	49,09	43,3	-5,79
Фондовіддача (Фв)	271,49	344,93	+73,44
Фондомісткість (Фм)	0,0037	0,0029	-0,0008

Розрахунки:

Початок періоду	Кінець періоду
(Кз) $34658 \cdot 100 / 68083$	$44374 \cdot 100 / 78203$
(Кп) $(68083 - 34658) \cdot 100 / 68083$	$(78203 - 44347) \cdot 100 / 78203$
(Фв) $9129405 / ((33425 + 33829) / 2)$	$11599059 / 33627$
(Фм) $33627 / 9129405$	$33627 / 11599059$

Висновок: Ефективність використання основних засобів покращилася: фондівіддача зросла на 73,44 одиниці, а фондомісткість знизилася, що свідчить про зростання продуктивності. Водночас коефіцієнт зносу збільшився на 5,84%, а придатність основних засобів знизилася на 5,79%, що вказує на їхнє старіння. Це може вимагати додаткових інвестицій в оновлення активів для підтримання ефективності виробництва.

## Факторний аналіз прибутку

Показники	Попередній (базисний рік)	Звітний рік	Зміни
1. Виручка від реалізації продукції без врахування ПДВ, акцизного збору та інших вирахунків із доходів (В)	9129405	11599059	2469654
2. Собівартість реалізованої продукції (С)	( 8418393 )	( 10179830 )	- 1761437
3. Адміністративні витрати (АВ)	( 288156 )	( 296076 )	-7920
4. Витрати на збут (ВЗ)	( 842224 )	( 956645 )	-114421
5. Інші операційні витрати (ІОВ)	( 15395 )	( 1799 )	13596
6. Фінансові доходи (ФД)	8626	1558	-7068
7. Фінансові витрати (ФВ)	( 307 )	( 267 )	40
8. Податок на прибуток (ПНП)	0	0	
9. Чистий прибуток (ЧП)	( 376431 )	168605	542036

Прибуток= В – С – АВ – ВЗ – ІОР + ФД – ФР – ННП

Попередній: 18696199

Звітний: 23035234

Висновок: Виручка від реалізації продукції (В): Зросла на 2469654 тис. грн, що є основним позитивним фактором, який забезпечив зростання фінансового результату.

Собівартість реалізованої продукції (С): Збільшилася на 1761437 тис. грн, що негативно вплинуло на прибуток.

Адміністративні витрати (АВ): Зросли на 7920 тис. грн, що також зменшило чистий прибуток.

Витрати на збут (ВЗ): Збільшилися на 114421 тис. грн, що є ще одним негативним фактором.

Інші операційні витрати (ІОВ): Зменшилися на 13596 тис. грн, що позитивно вплинуло на фінансовий результат.

Фінансові доходи (ФД): Зменшилися на 7068 тис. грн, що негативно позначилося на прибутку.

Фінансові витрати (ФВ): Зменшилися на 40 тис. грн, що позитивно вплинуло на результат.

Податок на прибуток (ПНП): Не змінився і залишився на рівні 0.

Чистий прибуток (ЧП): У звітному році зріс на 542036 тис. грн і склав 1686605 тис. грн порівняно з попереднім роком (376431 тис. грн)

## Розрахунок показників рентабельності

(у %)

Показники	Алгоритм розрахунку	Початок періоду	Кінець періоду	Відхилення
1. Рентабельність активів	<i>Чистий прибуток</i> $R_A = \frac{\text{Чистий прибуток}}{\text{Вартість активів}}$	0	4,45	-
2. Рентабельність виробництва	<i>Прибуток до оподаткування</i> $R_B = \frac{\text{Прибуток до оподаткування}}{\text{OЗ+M}_{Om} - \text{вир запаси}}$	-20,8	-5,9	14,9
3. Рентабельність власного капіталу	<i>Чистий прибуток</i> $R_{BK} = \frac{\text{Чистий прибуток}}{\text{BK}}$	0	43,87	
4. Рентабельність вкладень (інвестицій)	<i>Прибуток до оподаткування</i> $R_I = \frac{\text{Прибуток до оподаткування}}{\text{BK} + \text{ДЗ}}$	-43,29	13,57	56,86
5. Рентабельність діяльності	<i>Чистий прибуток</i> $R_D = \frac{\text{Чистий прибуток}}{\text{Виручка від реалізації}}$	0	1,45	
6. Рентабельність продукції	<i>Прибуток від реалізації</i> $R_{PP} = \frac{\text{Прибуток від реалізації}}{\text{Витрати на в-во і збут}}$	0	-1,51	

1. Рентабельність активів: 0/2999853

168605/3791628

2. Рентабельність виробництва: Збиток ( 422292 )/( 33425+0-2063233)

Прибуток 168605/(33829+0-2889727)

3. Рентабельність власного капіталу:0/76808

168605/384311

4. Рентабельність вкладень (інвестицій ): Збиток ( 422292 )/

(76808+529606+83095+285779+249)

Прибуток 168605/(384311+667853+56273+136590+531)

5. Рентабельність діяльності:0/9129405

168605/11599059

6. Рентабельність продукції:0

168605/(- 956645) + (-10179830 )

Висновок: Компанія показала суттєве покращення фінансових показників. Рентабельність активів зросла до 4,45%, що свідчить про ефективніше використання ресурсів. Рентабельність власного капіталу збільшилася до

43,87%, а рентабельність вкладених інвестицій – із -43,29% до 13,57%, що вказує на успішніше використання фінансів. Рентабельність діяльності досягла 1,45%, тобто компанія почала отримувати прибуток. Рентабельність виробництва залишилася від'ємною (-5,9%), вона значно покращилася порівняно з початком періоду (-20,8%). Рентабельність продукції знизилася до -1,51%, що означає, що витрати на виробництво і збут перевищують прибуток від реалізації.

Загальний висновок: АТ «ДЖЕЙ ТІ ІНТЕРНЕСНЛ КОМПАНІ УКРАЇНА» демонструє зростання активів, підвищення оборотності та покращення фінансової стійкості. Компанія вийшла зі збитків і отримала прибуток, але темп приросту чистого прибутку відстає від доходів, що вказує на низьку рентабельність. Оновлення основних засобів триває, але їхній знос зростає, що потребує подальших інвестицій. Загалом компанія ефективніше використовує ресурси та нарощує економічний потенціал.

#### Список використаних джерел:

- Було взято вихідні данні для подальшого розрахунку підприємства Приватне акціонерне товариство "Джей Ті Інтернешнл Компані Україна" на сайті <https://smida.gov.ua/db/participant/19345204>
- Інформація стосовно компанії була також описана на сайті Smida , та у вільному доступі на різних інтернет-платформах, насамперед безпосередньо [сайті виробника тютюнових виробів](#).
- Склад і структура активів на підприємстві. [Посилання](#)
- [Фінансовий аналіз: основні види та коефіцієнти](#)
- [Коефіцієнт оборотності оборотних активів](#)
- Використання факторного моделювання в фінансовій діяльності підприємства. [Посилання](#)
- Рентабельність. [Посилання](#)